



Verkaufen Sie jetzt- Ihre Kunden zahlen später. Unsere Verträge mit Zahlungsaufschub machen es möglich.

Ihre Kunden können mit Dell Financial Services (DFS) einen Zahlungsaufschub von bis zu 90 Tagen nutzen.

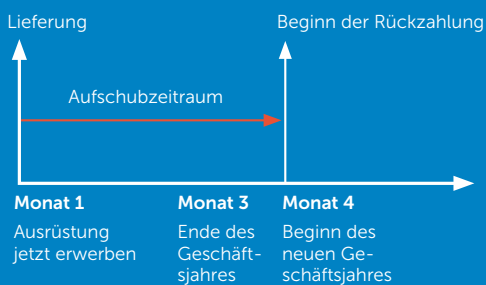
Unsere Option des Zahlungsaufschubs ermöglicht Ihren Kunden die Vorteile ihrer IT-Lösung schon jetzt zu nutzen, jedoch erst später mit den Leasingzahlungen zu beginnen.

Greifen Sie auf Zahlungsaufschub zurück, um den Übergang während einer Migrationsphase zu erleichtern und Budgetengpässe von Kunden zu überbrücken oder sogar Ausgaben in das nächste Geschäftsjahr zu verlegen.

Dell Financial Services bietet Ihren Kunden selbstverständlich alle Vorteile des Leasings, darunter:

- Budgetoptimierte Zahlungen innerhalb der gewünschten Laufzeit.
- Umgehen Sie Beschränkungen durch vorausgehenden Kapitalausgaben
- Mit einem operativen Leasingvertrag * kann Ihr Kunde in der Gesamtbelastung unter dem Anschaffungswert bleiben.
- Festgelegte Rückzahlungen während der Laufzeit

Beispiel



Zusätzlich gibt es eine ganze Reihe weiteren Gründen, warum Leasing mit Dell Financial Services Sinn macht:

Werben Sie für unseren Mehrwert...

Die Finanzlösungen von DFS gestatten Ihren Kunden, ihre Investitionen in dem Zeitraum zu bezahlen, indem sie sie nutzen: Cashflow und Lebensdauer decken sich.

Transparenter Verkaufsansatz...

Die DFS Finanzierungslösungen sind leicht verständlich für Ihre Kunden, mit klaren Optionen am Laufzeitende.

Beschleunigen Sie den Entscheidungsprozess...

DFS Zahlungsaufschübe machen finanzielle Einwände hinfällig und bringen den Entscheidungsprozess voran.

Erleichteter Abschluss...

Durch diese kombinierte Lösung - in Bezug auf Equipment und finanzielle Bedürfnisse des Kunden - können Sie mehr Geschäfte in kürzerer Zeit abschließen.

Gelegenheiten für Umsatzsteigerung...

Helfen Sie Ihren Kunden, die Technologie zu nutzen, die ihr Geschäft verlangt, und nicht die Lösung, die das Budget gestattet.

Verschieben Sie die Entscheidung nicht auf Morgen - fragen Sie uns noch heute.

Fragen Sie Ihren Account Manager bei Dell oder Dell Financial Services nach näheren Details.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

- Nutzbar für alle Geschäfte, bei denen Dell-Komponenten 70% der Gesamtlösung ausmachen
- Nutzbar für alle Dell-Produkte
- Die Mindestvertragssumme beträgt £ 20.000/€ 25.000, exkl. MwSt. (oder Gegenwert in anderen Währungen)
- Alle Aufträge müssen bis 3. Februar bei Dell 2012 eingegangen sein

* Der operative Leasingvertrag unterliegt der Prüfung und Genehmigung durch Ihre Audit-Beauftragten. Dell Financial Services ist ein Finanzdienstleister der CIT Group Inc., ihrer Tochter- und Schwestergesellschaften weltweit. Dell TM ist eine Handelsmarke von Dell Inc. und unterliegt einer Lizenz. Die allgemeinen Geschäftsbedingungen von Dell Financial Services und aktuelle, schriftliche Angebote sind auf Anfrage erhältlich. Das ist ein Beispiel der offerierten Lösung; eine abschließende Genehmigung bedarf einer üblichen Kreditprüfung von Dell Financial Services.

